



Soldan sağa: Koray Dağlı, Hilmi Dağlı, Nilay Dağlı

Devam eden Ar-Ge Çalışmalarımızla Dünya Pazarında Liderliği Hedefliyoruz

Update: Sayın Hilmi Bey, bize biraz kendinizden ve firmanızın faaliyetlerinden bahsedermisiniz?

Hilmi Dağlı (Polestar Deniz Araç. Tur.Yat. San.Ltd. Şti. Kurucusu): Çok çeşitli makine üretimi alanında 50 yıllık geçmişi olan bir sanayiciyim. Şu an da iki tanesi esas uzmanlık alanımız olan makina (bunun yanı sıra plastik, termo plastik ürünler) üretiminde faaliyet gösteren, diğeri ise tamamen farklı bir sektörde gıda konusunda çalışmalarını yürüttüğümüz üç şirketin kurucusu olarak iş hayatıma devam etmekteyim. Şirketlerimizin yönetimi benim ve çocuklarım üzerinden gerçekleştirilmektedir.

Makinalar ve denize olan merakımı birleştirip Polestar Deniz Araçları Tur. Yat. Ltd Şti.'ni 1995'te kurdum ve o tarihten beri marinalara pedestal (pedestal: marinalarda teknelerin güvenli elektrik ve su tedarik edebileceği akıllı sistemlerdir.) başta olmak üzere aydınlatma sistemleri, koç boynuzları s.o.s pedestalları

vb. ekipmanlar üretiyor ve satış sonrası hizmetlerini veriyoruz. Bu iki tutkum makina ve deniz bana iş hayatım dışında da hep keyif vermiştir. Pedestal üretiminde dünyada bizim dışımızda yabancı menşeli firmalar da bulunmaktadır. Biz devam eden Ar-ge çalışmalarımız sonucu dünya pazarında alanımızda liderliği hedef alarak ilerlemeye devam ediyoruz. Ben ve çocuklarım, tüm ekibim kendi sektörümüzde işimizin her aşamasında üretim pazarlama bilgi işlem ve satış sonrasında rakiplerimizle bir Türk markası olarak yakaladığımız başarıyı sürdürülebilir kılmak için daima çabalıyoruz.

Pedestal imalatlarımızın ilk gününden beri bizi destekleyen marinalar bizim ürünlerimizi tercih ederek başta Setur marinaları-teveccüh göstermişlerdir.

Makina alanında faaliyet gösteren diğer şirketimiz HCS Marina Ekipmanları Yat. Turz. End. Paz. San. ve Tic. Ltd. Şti ile üretimini yaptığımız çok çeşitli özel makinaların pazarlama ve servis süreçlerini gerçekleştirmekteyiz.

Update: Bizlere imalatını yaptığınız ürünlerden söz eder misiniz?

Hilmi Dağlı: Bizim ürünlerimiz marinalardaki teknelerin güvenli olarak elektrik ve su alabileceği sistemlerdir. Ürünlerimizin %95'i firmamızın üretimidir. Biz Polestar firması olarak teknolojimizi geliştirdik. Ürünlerimizin kalıp tasarımlarını ve imalatını CNC tezgahlarımızda yapıyoruz. İmalatımız olan ürünlerde kullandığımız şalt malzemelerinin %5'ini dışardan temin ediyoruz. Yazılımlarımızı da sürekli geliştiriyoruz. Ön ödemeli sistemlerimiz, uzak erişim sistemlerimiz mevcut. Ürünlerimizi IP 66 koruma sınıfında imal etmekteyiz. Çok ciddi bir stoğumuz var, biz marinaları durdurmamak zorundayız. 24 saat hizmet veriyoruz. Pedestal üretimimiz yıllık 1500 adet civarında. Bunun %20'sini yurt dışına ihracat yapıyoruz. Tekneler günden güne büyüyor, bu nedenle pedestal talepleri de değişkenlik gösterebiliyor. Mesela yıllar öncesinde 16A prizler vardı, şimdi 1000A'e kadar pedestal üretiyoruz. Şu anda mevcuttaki 4 ya da 5 tane marinada uzaktan izleme yapabiliyoruz.

Üretimini yaptığımız ürünler arasında pedestallar, karavan park sistemleri, elektrikli araç şarj istasyonları var. Türkiye'deki marinaların %99'una hitap ediyoruz,

Bizim üretimine başladığımız karavan park sistemleri Türkiye'de ve dünyada yapılmış olan en akıllı sistemlerdir.

İlk olarak Slovenya'dan gelen talepler üzerine üretime başladık. Menü 3 dilde mevcut: Slovence, İngilizce ve Almanca. İstasyon üzerinde terminal seçimini yapıp madeni para ya da kredi kartıyla elektrik ve su ihtiyacınızı karşılayabiliyorsunuz.

Update: Hangi ülkelere satışınız var ?

Hilmi Dağlı: Marina sektörüne yönelik İtalya, Hırvatistan, Bulgaristan, Karadağ, Romanya, Türkmenistan, Kıbrıs gibi ülkelere pek çok pedestal ihracatımız var. Elektrikli araç şarj istasyonu olarak da Romanya ve Bulgaristan'a ihracata başlıyoruz. .

Polestar'ın Marinalar için geliştirdiği Elektrikli Araç Şarj Ünitesinde Phoenix Contact Ürünleri kullanıldı.



Polestar ürünlerinin %95'i firmanın kendi üretimi.

Update: Birkaç yıl önce projesini geliştirmeye başladığınız elektrikli araç ve şarj istasyonları konusunda hangi aşamadasınız? Bu konuda Phoenix Contact ile nasıl çalışmalarınız oldu?

Hilmi Dağlı: Biz aslında 7 yıl öncesinde elektrikli araç Ar-gesine başladık. Bunun için Almanya'ya bu konuyla ilgili, araştırmalar yapmak üzere gidildi. 1-2 tane prototip yaptık ve internette bu ürünü yapacağımızı duyurduk. Türkiye'de elektriği satmak devletin elinde, elektriğin satış iznini verdiği kurumlarda çok farklı prosedürler var, dolayısıyla kimse buna yanaşmadı. O yıllarda elektrikli araç satışı da çok azdı, bu nedenlerden dolayı bu proje ile ilgili Ar-ge çalışmalarına ara verdik. Ancak bugün elektrikli araç üreten firmalar üretimlerine hız verdiler. Dolayısıyla da elektrikli şarj istasyonlarına da ihtiyaç olacağı için Phoenix Contact ile görüştük ve şarj istasyonları ile ilgili Ar-ge çalışmalarını ile birlikte imalata başladık. Bu işte öncü olmak istiyoruz.

Koray Dağlı (Polestar Deniz Araç. Tur. Yat. San. Ltd. Şti. Üretim Müdürü): Teknoloji çok hızlı ilerliyor. Şarj istasyonlarındaki bilgi aktarımı olsun, datalar olsun çok hızlı değişiyor. Değiştirdiği için de, her ne kadar bu konuda 7 yıl öncesinde bir atılım yapsak da acele etmek istemedik. Çünkü piyasada şarj istasyonları kuruluyor ancak çok geçmeden teknolojinin gerisinde kalıyor. Dolayısıyla Phoenix Contact gibi teknolojik ürün sunan bir markayla doğru zamanda ve doğru ürünle pazarda yer almak istedik. Araç şarj istasyonları için kiosklarımız var, otoparklarda ister kredi kartıyla ister madeni parayla müşterinin aracını park ettiği yerde rahatlıkla



şarj edebileceği sistemimiz var, haberleşme altyapısı hazır durumda. Şu anki amacımız bunun elektriğini yenilenebilir enerji kaynaklarından sağlayabilmek, mühendislerimiz şu anda bunun çalışmalarını yapıyorlar. Bu projeyi Phoenix Contact ile birlikte tamamlayacağız.

Update: Peki elektrikli şarj istasyonlarını marinaya mı kurmayı düşünüyorsunuz?

Hilmi Dağlı: Evet, marinalara kuracağız. Biz zaten şimdiye kadar 11 adet şarj istasyonunu akülü servis araçlarını şarj etsinler diye marinalara kurduk. Ancak şimdi elektrikli araçlar konusunda da talepler gelmeye başladı. Marinaların ciddi müşterileri var elektrikli aracı olan. Araçlarını marinada şarj etmek istiyorlar. Bizim bu öncü marinalarımıza teklif vermemizi istediler. Bizler de Phoenix Contact'ı aradık, bu işe yeniden yelken açalım dedik.

Koray Dağlı: İnşaat sektöründen , büyük AVM'lerden de talepler gelmeye başladı bu arada. İnşaat firmaları ileriye dönük hazırlık yapmaya başladı. Bu da bizler için bir öngörü tabii.

Update: Phoenix Contact ile ilk tanışmanız ne zaman oldu? Hangi ürünlerini kullanıyorsunuz?

Koray Dağlı: Phoenix Contact ile 2002 yılından beri tanışıyoruz. Rölelerini, bağlantı ekipmanlarını, güç kaynaklarını çok kullandık. Ürünleri yıllardır hala daha çalışıyor, hiçbir şikayetimiz yok. Şimdi yeni ürünümüz olan elektrikli şarj istasyonları için de Phoenix Contact'ın ürünlerini kullanıyoruz. Klemens, el aletleri, otomatik yüksükleme makinasını , şarj komponentlerini, elektronik şarj devresini ve kumanda sistemlerini kullanıyoruz. İlk prototipimizi yaptık.

Update: Phoenix Contact'ı tercih sebebiniz nedir?

Hilmi Dağlı : Phoenix Contact ciddi bir firma, ürünleri oldukça kaliteli , verimli ve uzun ömürlü; yıllardır problemsiz bir şekilde kullanıyoruz. Ürünlerimizi yurtdışına da gönderdiğimiz için yurtdışından teknik onaylarının alınması, tip testlerinin sorunsuz olması bizler için çok önemli, bu nedenle Phoenix Contact'ın ürünlerini gönül rahatlığıyla kullanıyoruz. Ayrıca satış sonrası servis hizmetlerinden memnunuz, marka ürününün arkasında duruyor. Yine iletişim halinde olduğumuz Phoenix Contact çalışanlarının teknik desteği ve sipariş takibinden çok memnunuz. .

Update: Çok değerli paylaşımlarınız için teşekkür ediyor, başarılarınızın artarak devam etmesini diliyoruz. ■

Polestar imalathanesinde Phoenix Contact CF3000 Otomatik Yüksükleme Makinası yıllardır kullanılıyor.

